



50 % FÖRDERUNG
auf den Kursbeitrag!

berufsbegleitender **Hybrid-Lehrgang** mit effizienter Verzahnung von **Live-Streaming, E-Learning** und **Präsenzphase**

Ihre Zukunft als

BERATER*IN FÜR BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE

**NACHHALTIG ERFOLGREICH
BAV VERKAUFEN!**



Gegenwärtig haben erst ein Viertel aller Arbeitnehmer*innen in Österreich eine **BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE (BAV)**. Der enorme Aufholbedarf führt dazu, dass in den kommenden Jahren Personalvorsorgen für rund 1,5 Millionen Beschäftigte abgeschlossen werden. Es ist ein Markt mit attraktiven Wachstumschancen für Versicherungsberater*innen mit dem entsprechenden Know-How und Do-How.

Ihre Mitgliedschaft in dem Ökosystem Betriebliche Altersvorsorge

In Zusammenarbeit mit der VermittlerAKADEMIE hat ZURICH ein einzigartiges Vertriebs- und Verkaufssystem für Betriebliche Altersvorsorgen am österreichischen Versicherungsmarkt etabliert. Versicherungsvermittler*innen, die sich für den BAV Absatz qualifizieren möchten, werden gezielt mit Know-How und praktischem Do-How unterstützt und als Berater*innen für Betriebliche Altersvorsorge zertifiziert. ZURICH Spezialistinnen und -spezialisten unterstützen Absolvent*innen anschließend bei ihren Verkaufsaktivitäten und Abschlüssen. Seit mehr als 15 Jahren werden auf diesem Weg gemeinsame BAV-Absatzerfolge erzielt. Absolventinnen

und Absolventen der BAV VermittlerAKADEMIE eröffnet sich ein einzigartiges Ökosystem zur Betrieblichen Altersvorsorge mit Fachbuchpublikationen, Awards, Experten-netzwerken und speziellen Weiterbildungsangeboten.

Keine BAV „von der Stange“, sondern maßgeschneiderte Lösungen

Ohne genaue Erhebung der Kundensituation können Vorsorgelücken nicht exakt berechnet, somit auch gar nicht richtig abgesichert werden. Beratern*innen müssen einen auf die besonderen Anforderungen in der BAV abgestimmten Wunsch- und Bedürfnistest durchführen. Die Anforderungen

dafür reichen weit über im Privatkundengeschäft übliche Methoden und Formulare hinaus. Beispielsweise sind bei Unternehmenskunden genaue Kenntnisse über Steuer-gesetze, Abgabenrecht, Arbeits- und Kündigungsrecht erforderlich. Auf diese und weitere Themen wird in der Weiterbildung im Detail eingegangen.

Fachwissen und Verkaufsfertigkeiten in einem Lehrgang

 Zusätzlich zu Fachkenntnissen liegt ein Schwerpunkt auf der Ausbildung kommunikativer Fähigkeiten. Firmenkunden sind anspruchsvoll. Berater*innen müssen in der Lage sein, maßgeschneiderte Konzepte zu entwickeln und diese entsprechend zu präsentieren, um tatsächlich zu einem Abschluss zu kommen. Die Fachleitung erfolgt in Zusammen-arbeit mit der ZURICH Versicherungs-AG, einem Spezial-anbieter Betrieblicher Personalvorsorgen. Absolventen*innen knüpfen wertvolle Kontakte zu Expertinnen und Experten, die sie in der Praxis begleiten.

Nachhaltig erfolgreich BAV verkaufen!

Ein hybrider Lehrplan mit effizienter Verzahnung von Live-Streaming, E-Learning und Präsenzphase ermöglicht, jederzeit die „BAV Reise“ mit der BAV VermittlerAKADEMIE zu beginnen. Das vorhandene BAV Ökosystem wird so zur digitalen Andockstation für alle, die Teil der BAV Community Österreichs werden wollen. Mittels vielfältiger Aufbau-module können zertifizierte Absolvent*innen ihre Kennt-nisse, Fertigkeiten und Kompetenzen immer mehr erweitern.

Weiterbildung für Versicherungsvertreiber*innen: Makler, Agenten, Vermögensberater

Die BAV VermittlerAKADEMIE kann auf zahlreiche gesetz-liche Weiterbildungen angerechnet werden. Über die einzel-nen Anerkennungen informieren wir gerne in einem persön-lichen Gespräch.

Kursdauer: 3 Seminartage Online sowie 3 Seminartage Präsenz, 8 Stunden E-Learning im Selbststudium, zusätzliche Online-Vertiefung vor der schriftlichen Zertifizierung

Kurszeiten:

- Modul **BAV Markt & Chancen:** 9³⁰ bis 15⁰⁰ Uhr
- Modul **BAV Durchführungswege:** selbstgesteuertes E-Learning, flexible Zeiteinteilung
- Modul **BAV B2B Sales:** Tag 1: 9³⁰ bis 18⁰⁰ Uhr | Tag 2: 9⁰⁰ bis 18³⁰ Uhr (am zweiten Kursabend findet ein get-together von 19³⁰ bis 21³⁰ Uhr statt) | Tag 3: 9⁰⁰ bis 18⁰⁰ Uhr.
- Modul **BAV Vertiefung:** selbstgesteuerte Online-Prüfungsvorbereitung, flexible Zeiteinteilung
- Modul **BAV Zertifizierung:** Tag 1: 12⁰⁰ bis ca. 19⁰⁰ Uhr | Tag 2: 9⁰⁰ bis ca. 18⁰⁰ Uhr.

Kosten:

€ 1.790,- (inkl. USt.) für sämtliche Lehrgangsmodule, Skripten, E-Learning und Lernsupport, Zertifizierung.

Kostenbeitrag bleibt
gegenüber 2024 unverändert!

ZURICH gewährt gemäß individueller Vereinbarung eine Förderung von 50% der Kurskosten. Sie bezahlen nach Zusage der Förderung nur mehr € 895,- (inkl. USt.).

ANMELDUNG 2025 ZUM LEHRGANG BERATER*IN FÜR BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE

Bitte im Original einsenden an: VermittlerAKADEMIE, 1080 Wien, Albertgasse 35/1 oder per
E-Mail senden an info@vermittlerakademie.at

Vor- und Zuname/Firma

PLZ/Ort

Straße/Nr.

Telefon/Fax

E-Mail

Ich melde mich hiermit verbindlich zum Hybrid-Lehrgang BERATER*IN FÜR BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE an.

Meine Kenntnisse zur Betrieblichen Altersvorsorge schätze ich viel folgt ein (1 bis 10):

keine Vorkenntnisse (1) ... geringe Vorkenntnisse (3) ... solides Grundwissen (6) ... umfassendes Fachwissen (10)

Die Betriebliche Altersvorsorge spielt in meinem Beratungsalltag aktuell folgende Rolle (1 bis 10):

keine Rolle (1) ... gelegentliche Anfragen (4) ... Schwerpunkt bei Firmenkunden (7) ... regelmäßige Beratungen (10)

Termine: Modul „BAV Markt & Chancen“ ... 25.4.2025
Modul „BAV Durchführungswege“ ... 25.4. bis 9.6.2025
Modul „BAV B2B Sales“ ... 10.–12.6.2025
Modul „BAV Vertiefung“ ... 12.–23.6.2025
Modul „BAV Zertifizierung“ ... 24.–25.6.2025

Veranstalter: VermittlerAKADEMIE, 1080 Wien, Albertgasse 35/1

Kosten: € 1.790,- (inkl. USt.)

im Preis enthalten Mittagessen inkl. Getränk beim Modul BAV B2B Sales

ZURICH gewährt in Form einer Vereinbarung eine Förderung von 50% der Kurskosten. Mit Vorliegen der Zusage bezahle ich daher nur € 895,00 (inkl. USt.).

Überweisen Sie den Kursbeitrag bitte innerhalb von 8 Werktagen auf das Konto der ZURICH Versicherungs-AG, PSK, IBAN AT42 6000 0000 0108 0751, BIC OPSKATWW mit dem Betreff „BAV-Lehrgang + ... (Name des Teilnehmers)“. ZURICH gewährt Ihnen gemäß getroffener Vereinbarung eine finanzielle Förderung.

Die Teilnahme am Lehrgang ist vom erfolgreichen Bestehen eines Auswahlgesprächs abhängig. Die VermittlerAKADEMIE übernimmt keine Garantie dafür, dass ein Seminarplatz zur Verfügung steht. Die VermittlerAKADEMIE behält sich vor, die Seminarreihe oder einzelne Seminare bei zu geringer Teilnehmeranzahl zu verschieben, mit parallel laufenden Seminaren zusammenzulegen oder abzusagen. Darüber werde ich unverzüglich verständigt, ebenso wie im Fall, wenn Seminare überbucht und zum von mir gewünschten Datum keine Plätze mehr verfügbar sind. In diesen Fällen werden alle geleisteten Zahlungen wahlweise auf nächstfolgende Seminare angerechnet oder vollständig zurückerstattet. Weitere Ansprüche aus dem Entfall der vorgesehenen Ausbildung sind ausgeschlossen. Ich bin mit der automationsunterstützten Verarbeitung meiner Daten einverstanden und willige ein, dass ich in unregelmäßigen Abständen über Angebote der VermittlerAKADEMIE informiert werde. **Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen „Seminare und Trainings“ der VERMAK GmbH, welche ich im Internet unter www.vermittlerakademie.at einsehen kann.**

Ort/Datum

Unterschrift