



**30. MÄRZ bis 15. MAI 2020**

## Ihre Zukunft als **BERATER/IN FÜR BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE**

Gegenwärtig haben erst ein Viertel aller ArbeitnehmerInnen in Österreich eine **BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE (BAV)**. Der enorme Aufholbedarf führt dazu, dass in den kommenden Jahren Personalvorsorgen für rund 1,5 Millionen Beschäftigte abgeschlossen werden. Es ist ein Markt mit attraktiven Wachstumschancen für Versicherungsberater/innen mit dem entsprechenden Expertenwissen.

### Keine BAV „von der Stange“, sondern maßgeschneiderte Lösungen

Ohne genaue Erhebung der Kundensituation können Vorsorgelücken nicht exakt berechnet, somit auch gar nicht richtig abgesichert werden. Die neue EU Versicherungsvertriebsrichtlinie (IDD) schreibt Beratern/innen darum erstmals einen verpflichtenden Wunsch- und Bedürfnistest der Kunden vor. Pflicht sind nun auch Kenntnisse über gesetzliche Sozialversicherungsleistungen, Arbeits- und Steuergesetze. Auf diese und weitere Themen wird in der Ausbildung im Detail eingegangen.

### Fachwissen und Verkaufsfertigkeiten in einem Lehrgang

Zusätzlich zu Fachkenntnissen liegt ein Schwerpunkt auf der Ausbildung kommunikativer Fähigkeiten. Firmenkunden sind anspruchsvoll. Berater/innen müssen in der Lage sein, maßgeschneiderte Konzepte zu entwickeln und diese entsprechend zu präsentieren, um tatsächlich zu einem Abschluss zu kommen. Die Fachleitung erfolgt in Zusammenarbeit mit der Zurich Versicherungs-AG, einem Spezialanbieter Betrieblicher Personalvorsorgen. Absolventen/innen knüpfen wertvolle Kontakte zu Expertinnen und Experten, die sie in der Praxis begleiten.



Die Lehrgänge der Vermittlerakademie kombinieren Fachwissen (know-how) und produktspezifisches Verkaufstraining (do-how). Zwischen den Präsenzphasen vertiefen die TeilnehmerInnen ihre Kenntnisse mittels E-Learning. Zum Abschluss wird ein konkreter Praxisfall eigenständig bearbeitet. Zertifizierte AbsolventInnen werden von BAV-SpezialistInnen bei der Umsetzung betreut. So gewinnen sie Sicherheit im Umgang mit KundInnen.

### Weiterbildung für Versicherungsvertreiber: Makler, Agenten, Vermögensberater

Der Lehrgang wird von zahlreichen Fachverbänden für Versicherungsvertreiber zur Anrechnung auf die gesetzliche Weiterbildung anerkannt. Über die einzelnen Anerkennungen informieren wir gerne in einem persönlichen Gespräch.

**Kursdauer:** 8 Seminartage (inkl. Fach-Zertifikatsprüfung), zusätzlich sind e-Learning Einheiten im Selbststudium zu absolvieren.

**Kurstage:** Modul A: 30.03. - 01.04.2020,  
Modul B: 20.-22. April 2020, Modul C: 11.-12. Mai 2020

**Kurszeiten:** Tag 1: 9.30 bis ca. 18.00 Uhr |  
Tag 2: 9.00 bis ca. 18.00 Uhr (am zweiten Kursabend findet ein get-together von ca. 19.30 bis 21.30 Uhr statt) |  
Tag 3: 9.00 bis ca. 17.00 Uhr

**Kosten:** € 2.220,- (inkl. USt.)