



**50 % FÖRDERUNG**  
auf den Kursbeitrag!

berufsbegleitender **Hybrid-Lehrgang** mit  
effizienter Verzahnung von **Live-Streaming,**  
**E-Learning** und **Präsenzphase**

Ihre Zukunft als

# BERATER\*IN FÜR BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE

**NACHHALTIG ERFOLGREICH  
BAV VERKAUFEN!**



Gegenwärtig haben erst ein Viertel aller Arbeitnehmer\*innen in Österreich eine **BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE (BAV)**. Der enorme Aufholbedarf führt dazu, dass in den kommenden Jahren Personalvorsorgen für rund 1,5 Millionen Beschäftigte abgeschlossen werden. Es ist ein Markt mit attraktiven Wachstumschancen für Versicherungsberater\*innen mit dem entsprechenden Know-How und Do-How.

## Ihre Mitgliedschaft in dem Ökosystem Betriebliche Altersvorsorge

In Zusammenarbeit mit der VermittlerAKADEMIE hat ZURICH ein einzigartiges Vertriebs- und Verkaufssystem für Betriebliche Altersvorsorgen am österreichischen Versicherungsmarkt etabliert. Versicherungsvermittler\*innen, die sich für den BAV Absatz qualifizieren möchten, werden gezielt mit Know-How und praktischem Do-How unterstützt und als Berater\*innen für Betriebliche Altersvorsorge zertifiziert. ZURICH Spezialistinnen und -spezialisten unterstützen Absolvent\*innen anschließend bei ihren Verkaufsaktivitäten und Abschlüssen. Seit mehr als 15 Jahren werden auf diesem Weg gemeinsame BAV-Absatzerfolge erzielt. Absolventinnen

und Absolventen der BAV VermittlerAKADEMIE eröffnet sich ein einzigartiges Ökosystem zur Betrieblichen Altersvorsorge mit Fachbuchpublikationen, Awards, Expertennetzwerken und speziellen Weiterbildungsangeboten.

## Keine BAV „von der Stange“, sondern maßgeschneiderte Lösungen

Ohne genaue Erhebung der Kundensituation können Vorsorgelücken nicht exakt berechnet, somit auch gar nicht richtig abgesichert werden. Beratern\*innen müssen einen auf die besonderen Anforderungen in der BAV abgestimmten Wunsch- und Bedürfnistest durchführen. Die Anforderungen



VermittlerAKADEMIE

dafür reichen weit über im Privatkundengeschäft übliche Methoden und Formulare hinaus. Beispielsweise sind bei Unternehmenskunden genaue Kenntnisse über Steuergesetze, Abgabenrecht, Arbeits- und Kündigungsrecht erforderlich. Auf diese und weitere Themen wird in der Weiterbildung im Detail eingegangen.

## Fachwissen und Verkaufsfertigkeiten in einem Lehrgang



Zusätzlich zu Fachkenntnissen liegt ein Schwerpunkt auf der Ausbildung kommunikativer Fähigkeiten. Firmenkunden sind anspruchsvoll. Berater\*innen müssen in der Lage sein, maßgeschneiderte Konzepte zu entwickeln und diese entsprechend zu präsentieren, um tatsächlich zu einem Abschluss zu kommen. Die Fachleitung erfolgt in Zusammenarbeit mit der ZURICH Versicherungs-AG, einem Spezialanbieter Betrieblicher Personalvorsorgen. Absolventen\*innen knüpfen wertvolle Kontakte zu Expertinnen und Experten, die sie in der Praxis begleiten.

**Kursdauer:** 3 Seminartage Online sowie 3 Seminartage Präsenz, 8 Stunden E-Learning im Selbststudium, zusätzliche Online-Vertiefung vor der schriftlichen Zertifizierung

### Kurszeiten:

- Modul **BAV Markt & Chancen:** 9<sup>30</sup> bis 15<sup>00</sup> Uhr
- Modul **BAV Durchführungswege:** selbstgesteuertes E-Learning, flexible Zeiteinteilung
- Modul **BAV B2B Sales:** Tag 1: 9<sup>30</sup> bis 18<sup>00</sup> Uhr | Tag 2: 9<sup>00</sup> bis 18<sup>30</sup> Uhr (am zweiten Kursabend findet ein get-together von 19<sup>30</sup> bis 21<sup>30</sup> Uhr statt) | Tag 3: 9<sup>00</sup> bis 18<sup>00</sup> Uhr.
- Modul **BAV Vertiefung:** selbstgesteuerte Online-Prüfungsvorbereitung, flexible Zeiteinteilung
- Modul **BAV Zertifizierung:** Tag 1: 12<sup>00</sup> bis ca. 19<sup>00</sup> Uhr | Tag 2: 9<sup>00</sup> bis ca. 18<sup>00</sup> Uhr.

### Kosten:

€ 1.790,- (inkl. USt.) für sämtliche Lehrgangsmodule, Skripten, E-Learning und Lernsupport, Zertifizierung.

Kostenbeitrag bleibt gegenüber 2025 unverändert!

**ZURICH gewährt gemäß individueller Vereinbarung eine Förderung von 50% der Kurskosten. Sie bezahlen nach Zusage der Förderung nur mehr € 895,- (inkl. USt.).**

**Auskünfte und Anmeldung:** VermittlerAKADEMIE, Kurssekretariat, 1080 Wien, Albertgasse 35/1,  
E-Mail: [info@vermittlerakademie.at](mailto:info@vermittlerakademie.at), Telefon: 0720/51 53 00, Montag bis Freitag von 9.<sup>00</sup> bis 17.<sup>00</sup>



VermittlerAKADEMIE

Zertifizierte Weiterbildung für Ihren Erfolg

## ANMELDUNG 2026 ZUM LEHRGANG BERATER\*IN FÜR BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE

Bitte im Original einsenden an: VermittlerAKADEMIE, 1080 Wien, Albertgasse 35/1 oder per E-Mail senden an [info@vermittlerakademie.at](mailto:info@vermittlerakademie.at)

Vor- und Zuname/Firma

PLZ/Ort

Straße/Nr.

Telefon/Fax

E-Mail

Ich melde mich hiermit verbindlich zum Hybrid-Lehrgang BERATER\*IN FÜR BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE an.

**Meine Kenntnisse zur Betrieblichen Altersvorsorge schätze ich wie folgt (1 bis 10):**  
keine Vorkenntnisse (1) ... geringe Vorkenntnisse (3) ... solides Grundwissen (6) ... umfassendes Fachwissen (10) ..... ....

**Die Betriebliche Altersvorsorge spielt in meinem Beratungsalltag aktuell folgende Rolle (1 bis 10):**  
keine Rolle (1) ... gelegentliche Anfragen (4) ... Schwerpunkt bei Firmenkunden (7) ... regelmäßige Beratungen (10) ..... ....

Termine: Modul „BAV Markt & Chancen“ ... 24.4.2026  
Modul „BAV Durchführungswege“ ... 25.4. bis 31.5.2026  
Modul „BAV B2B Sales“ ... 1.6. – 3.6.2026  
Modul „BAV Vertiefung“ ... 4.6.–23.6.2026  
Modul „BAV Zertifizierung“ ... 24.6.–25.6.2026

Veranstalter: VermittlerAKADEMIE, 1080 Wien, Albertgasse 35/1

Kosten: € 1.790,- (inkl. USt.)  
im Preis enthalten Mittagessen inkl. Getränk beim Modul BAV B2B Sales

**ZURICH gewährt in Form einer Vereinbarung eine Förderung von 50% der Kurskosten. Mit Vorliegen der Zusage bezahle ich daher nur € 895,00 (inkl. USt.).**

Überweisen Sie den Kursbeitrag bitte innerhalb von 8 Werktagen auf das Konto der ZURICH Versicherungs-AG, PSK, IBAN AT42 6000 0000 0108 0751, BIC OPSKATWW mit dem Betreff „BAV-Lehrgang + ... (Name des Teilnehmers)“. ZURICH gewährt Ihnen gemäß getroffener Vereinbarung eine finanzielle Förderung.

Die Teilnahme am Lehrgang ist vom erfolgreichen Bestehen eines Auswahlgespräches abhängig. Die VermittlerAKADEMIE übernimmt keine Garantie dafür, dass ein Seminarplatz zur Verfügung steht. Die VermittlerAKADEMIE behält sich vor, die Seminarreihe oder einzelne Seminare bei zu geringer Teilnehmeranzahl zu verschieben, mit parallel laufenden Seminaren zusammenzulegen oder abzusagen. Darüber werde ich unverzüglich verständigt, ebenso wie im Fall, wenn Seminare überbucht und zum von mir gewünschten Datum keine Plätze mehr verfügbar sind. In diesen Fällen werden alle geleisteten Zahlungen wahlweise auf nächstfolgende Seminare angerechnet oder vollständig zurückgestattet. Weitere Ansprüche aus dem Entfall der vorgesehenen Ausbildung sind ausgeschlossen. Ich bin mit der automationsunterstützten Verarbeitung meiner Daten einverstanden und willige ein, dass ich in unregelmäßigen Abständen über Angebote der VermittlerAKADEMIE informiert werde. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen „Seminare und Trainings“ der VERMAK GmbH, welche ich im Internet unter [www.vermittlerakademie.at](http://www.vermittlerakademie.at) einsehen kann.

Ort/Datum

Unterschrift